Ce document a été mis en ligne par l'organisme FormaV®.

Toute reproduction, représentation ou diffusion, même partielle, sans autorisation préalable, est strictement interdite.

Pour consulter tous nos sujets d'annales et corrigés du BP Charcutier, veuillez visiter :
bpcharcutier.fr/annales-sujets-et-corriges

SUJET

Le sujet comporte 5 parties.

Charcutier de père en fils, M. Gary DUCROCQ a repris l'affaire familiale il y a 10 ans. « Le Colombier » est un établissement prestigieux et renommé au niveau local. Il a développé il y a 2 ans un service traiteur.

Ses nouvelles prestations sont la préparation et la livraison de plats préparés incluant des repas complets pour des séminaires, mariages, communions...

Apprenti au sein de cette entreprise, M. DUCROCQ vous confie l'étude de quelques dossiers pour connaître votre avis et vous professionnaliser dans ce que sera votre futur métier.

Dossier 1 : Préparation à la déclaration de TVA
Dossier 2 : Calcul du seuil de rentabilité
Dossier 3 : Gestion financière
Dossier 4 : Comparatif d'offres fournisseurs
Dossier 5 : Techniques commerciales

Carte d'identité de l'entreprise

SARL au capital de 8100 €
3 salariés

« *Le Colombier* »
Charcutier-traiteur

Lieu-dit « Les Garandes »

62100 CALAIS

✆ 03-21-19-70-80 Fax. : 03-21-19-70-81
Adresse mail : lecolombier@gmail.com

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'Enseignement Professionnel
Réseau Scéren

DOSSIER 1 : PRÉPARATION À LA DÉCLARATION DE TVA

Situation 1-1

M. DUCROCQ souhaite vérifier vos aptitudes dans le domaine de la gestion et, à cet effet, il vous charge de préparer les calculs des montants nécessaires à l'établissement de la déclaration de TVA.

Pour réaliser vos calculs, il vous fournit les données concernant son activité du mois de juin (document 1).

Travail à faire :

1. À l'aide du document 1, **complétez l'annexe 1 page 9** : tableaux préparatifs au calcul de la TVA du mois de juin.

2. **Calculez** le montant de la TVA que doit payer M. DUCROCQ au titre du mois de juin.

Document 1

Chiffres du mois de juin

Chiffre d'affaires TTC du mois de Juin (en €)		Achat HT du mois de Juin (en €)	
• Ventes aux particuliers * (plats à emporter) :	25 617,86	• Plats, mets, denrées * :	7 651,32
• Boissons alcoolisées :	4 620,00	• Boissons alcoolisées :	1 623.30
• Traiteur avec service * :	15 570,97	• Vaisselles, couverts :	433,00
		• Dépenses diverses :	654,32

** Taux de 5.5 %*
Les boissons alcoolisées, les dépenses diverses et les achats de la vaisselle sont soumis au taux normal de TVA.

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'Enseignement Professionnel Réseau Scérén

DOSSIER 2 : CALCUL DU SEUIL DE RENTABILITÉ

Situation 2

L'année dernière fut une année exceptionnelle pour « Le Colombier » et M. DUCROCQ souhaite rénover son entreprise en procédant à un agrandissement.

Avant de se lancer dans ce projet, il souhaite vérifier son seuil de rentabilité. Il vous charge de cette tâche et vous rappelle que son commerce est ouvert toute l'année.

Pour établir le seuil de rentabilité, M. DUCROCQ vous fournit le tableau prévisionnel des charges et leur taux de répartition en charges variables et fixes pour l'année 2010.

Travail à faire 2 :

Complétez l'annexe 2-1 page 10 « Tableau de répartition des charges prévisionnelles pour 2010 » et **l'annexe 2-2** page 11 « Calcul du seuil de rentabilité ». Arrondir les calculs à l'entier le plus proche.

DOSSIER 3 : GESTION FINANCIÈRE

Situation 3

Avant de réaliser ses travaux, M. DUCROCQ veut chiffrer ses besoins en financement.

Il a pris en compte l'ensemble des dépenses d'aménagement mais aussi les dépenses liées à l'agrandissement de son magasin.

Les besoins en financement sont les suivants :

- ✦ Aménagement de la pièce : ..... 9 000 €
- ✦ Bar : ..... 3 000 €
- ✦ Matériels de découpe : ..... 16 500 €
- ✦ Ensemble réfrigéré : ..... 7 500 €

La banque lui a consenti un prêt de 9 000 € pour financer l'aménagement de la pièce.
De plus une société a accepté de fournir en crédit-bail l'ensemble réfrigéré en contrepartie d'une redevance mensuelle (Document 2 page 4 : extrait du contrat de bail).
M. DUCROCQ financera personnellement le complément.

Travail à faire :

À l'aide du document 2 page 4, **répondez** aux questions de **l'annexe 3** page 12 sur le financement, notamment sur le crédit bail.

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'Enseignement Professionnel
Réseau Scéren

Document 2

Extrait du contrat de crédit-bail

Art. 1 : Le présent contrat est conclu entre la société Locabail et la société « Le Colombier », gérée par M. DUCROCQ Gary.
Art. 2 : Le présent contrat concerne les biens détaillés dans l'Art. 4
...
Art. 7 : Le présent contrat est conclu pour une durée de 3 ans
Art. 8 : La redevance mensuelle est de 250 €. Elle est payable d'avance avant le 5 de chaque mois.
...
Art. 10 : À l'expiration du contrat, le locataire peut :

- *renouveler le bail pour une durée et des redevances à négocier,*
- *mettre fin au contrat et rendre les matériels,*
- *mettre fin au contrat et garder les matériels pour 10 % de leur valeur à l'état neuf.*

DOSSIER 4 : COMPARATIF D'OFFRES FOURNISSEURS

Situation 4

Pour l'agrandissement de la pièce, M. DUCROCQ a fait un appel d'offres et a obtenu 3 réponses.

Il souhaite que vous analysiez les documents et que vous choisissiez le fournisseur, sachant que les travaux doivent être terminés pour le 5 juillet.

Travail à faire :

À partir des documents 3, 4, 5 page 5,

1. **Remplissez** le tableau de **l'annexe 4 page 13** : Tableau de comparaison des offres fournisseurs.
2. **Identifiez** le fournisseur qui sera retenu pour les travaux.
3. **Justifiez** les raisons de votre choix

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'Enseignement Professionnel
Réseau Scéren

Document 3

TÉLÉCOPIE

Date : 05/05
Nombre de pages (y-compris celle-ci) : 1

À : M. DUCROCQ	De : M. GARCIA
Tel. 03.21.19.70.80	Tel. 03.21.19.75.25
Fax. 03.21.19.70.81	Tel. 03.21.19.75.26

Note

Nous répondons à votre appel d'offres n°56 du 18 avril.
Montants HT (TVA à 19,60 %):

- ✓ Rénovation : 3 256 €
- ✓ Maçonnerie : 2 629 €
- ✓ Toiture : 4 453 €
- ✓ Main d'œuvre : 6 860 €

En raison du 10éme anniversaire de notre entreprise une remise de 600 € HT sur les matériaux vous est accordée.

Nous pouvons intervenir à partir du 10 juin.
La durée du chantier est de 14 jours.
Un acompte correspondant à 30 % de la commande TTC vous sera demandé au début des travaux, le solde à la fin des travaux.
Salutations,

M. GARCIA

Document 4

BÂTI-RÉNOV'
3 route du canal
62100 CALAIS

Tel. : 03.21.56.82.23

DEVIS

Objet : Réponse à l'appel d'offres

Monsieur,

Nous avons bien reçu votre appel d'offre n°56 du 18 avril en nous vous en remercions.

Nous pouvons programmer les travaux de rénovation à partir du 1er juillet. Nous prévoyons une intervention de 9 jours.
L'ensemble des prestations demandées (dont main d'œuvre : 10 333,44 € TTC) est évaluée à

25 326,50 € TTC

TVA à 19,60 % : 4 150,50 €

Nous acceptons un règlement à 60 jours de la date de la facture.

Veuillez agréer, Monsieur, nos salutations dévouées.

M. BOUCLET
Gérant.

Document !

contenu du message

de :	« renovcalaisis » <renovcalaisis@orange.fr>
à :	« lecolombier » <lecolombier@gmail.fr>
date :	30/04/10 15 :33
objet :	Réponse à l'appel d'offres n°56 du 18 avril

Monsieur,
Veuillez trouver ci-après mes conditions de prix pour la prestation demandée :

Rénovation (peinture) : 390 €
Maçonnerie : 6 320 €
Toiture : 3 912 €
Main d'œuvre : 5 600 €

Soit un total de **16 222 € TTC (TVA à 19,6 % : 2 658,46 €)**

Intervention : début septembre - Durée : 10 jours -
Paiement : acompte de 25 % à la commande, le solde à 30 jours de facturation

Salutations,

M. PIERRU, Gérant de la SARL RÉNOV'CALAISIS

P.S. : Un devis papier vous sera envoyé en cas de confirmation de commande

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'Enseignement Professionnel Réseau Scéren

DOSSIER 5 : TECHNIQUES COMMERCIALES

Situation 5-1

M. DUCROCQ souhaite agrandir sa zone de chalandise pour développer son service traiteur. Pour cela, il envisage de créer un site vitrine sur Internet[1]. Après quelques recherches, le choix de M. DUCROCQ s'est arrêté sur l'entreprise *PxlFactory* qui propose la création et la gestion de sites Internet.

Travail à faire 5.1 :

À partir de la présentation de l'entreprise *PxlFactory* (document 6 ci dessous), et de vos connaissances, répondez aux questions de l'**annexe 5-1** page 14

Document 6

L' agence

PxlFactory
Outil de Communication

Sites internet avec Flash.

Réaliser la vitrine d'une entreprise sur Internet est une étape importante et doit être particulièrement soignée. C'est en effet en visitant votre site que vos clients se feront une première idée des prestations ou produits que vous leur proposez.

Afin de vous positionner parmis les meilleurs sur Internet, j'utilise des outils multimédia puissants et apporte un soin particulier au référencement dans les premières pages des moteurs de recherche.
Je prends en charge toutes les étapes de la mise en ligne de votre site.

Mes prestations.

- Conception / Refonte / Maintenance de site en Flash
- Nom de domaine / Hébergement / Référencement
- Conseil

Glossaire :

1. *Site vitrine sur Internet :* Un site vitrine est une présentation numérique d'une entreprise. Le site vitrine ne permet pas la prise de commande à la différence du site marchand.

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'Enseignement Professionnel
Réseau SCEREN

Situation 5-2

M. DUCROCQ vous communique le contenu qu'il souhaite donner à son site vitrine :

- Une page d'accueil : la page principale avec des liens vers les autres pages
- Page 1 : présentation de l'histoire du « Le Colombier » et de son savoir-faire
- Page 2 : Les cocktails « clé en main » destinés aux particuliers (pour les mariages, baptêmes…)
- Page 3 : Les plats préparés à la carte destinés aux particuliers
- Page 4 : Les buffets froids destinés aux entreprises (pour leurs séminaires, congrès…)
- Une page « formulaire de contact »

Il vous précise également qu'il souhaite sous traiter l'hébergement de son site auprès de *PxlFactory*, ainsi que la création du nom de domaine (www.traiteurlecolombier.com) et le référencement du site[2] sur les principaux moteurs de recherche.

Travail à faire 5.2 :

À partir du document 7 page 8, établissez le coût prévisionnel de la réalisation du site vitrine par l'entreprise *PxlFactory* pour la première année de lancement du site. Complétez pour cela **l'annexe 5-2** page 15.

[2]. *Référencement d'un site sur Internet :* Référencer un site permet de faire figurer ce site sur les moteurs de recherches de son choix (ex : Google, Yahoo…). Lorsqu'un utilisateur recherche un traiteur, il lui suffit d'entrer un mot clé (« traiteur ») pour se voir proposer des liens vers des sites où figure le mot clé

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'Enseignement Professionnel Réseau Scéren

Tarifs

PxlFactory
Outil de Communication

Création de sites internet à la carte (avec Flash) - Tarifs 2008
POSSIBILITE DE PAIEMENT 3 FOIS SANS FRAIS A PARTIR DE 1200 EUROS HT

Prestations	Coût
Création de la page principale du site (fond du site)	281 € HT
Page interne (page de contenu)	116 € HT
Page dynamique (livre d'or, gestion de news, ...) avec base de donnée MySql	307 € HT
Formulaires (newsletter, formulaire de contact)	160 € HT
Options	**Coût**
Hébergement de votre site sur un serveur Pro (à renouveler tous les ans)	90 € HT
Nom de domaine ".com" (à renouveler tous les ans)	22 € HT
Référencement (Google, Yahoo, Dmoz, Msn, ..., Annuaires spécialisés)	280 € HT
Maintenance / ajout ou modification de pages	51 € HT / Heure

Chaque site internet est une pièce unique créée pour vous selon votre besoin.
EXEMPLE D'UN SITE INTERNET DE 10 PAGES + HEBERGEMENT PRO + NOM DE DOMAINE + REFERENCEMENT
SOIT : 281 EURO + (10 x 116 EURO) + 90 EURO + 22 EURO + 280 EURO = 1823 EURO HT

Situation 5-3

M. DUCROCQ souhaite que vous contactiez le concepteur du site pour lui demander :

- Un rendez vous en vos locaux afin de déterminer les termes d'une éventuelle collaboration.
- Un devis pour mettre en ligne une visite virtuelle de votre établissement et de ses laboratoires de fabrication.

Travail à faire 5.3 :

Rédigez le mail que vous présenterez à M. DUCROCQ avant de l'envoyer à *PxlFactory*. Vous utiliserez le formulaire de contact proposé sur le site de *PxlFactory* en **annexe 5-3** page 16

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement Professionnel
Réseau Scéren

L' ANONYMAT

Le candidat doit inscrire ci – dessous son numéro de table

réservé à

B.P. : CHARCUTIER TRAITEUR

Dominante : Code spécialité :

Épreuve : **E4 – U41** **Gestion – Compta. – Math. Appliquées & Tech. commerciales** Durée : **4 heures**

Centre d'écrit ..... Session : **2010**.

NOM et Prénoms : .....

(en majuscules, suivi s'il y a lieu du nom d'épouse)

Date et lieu de naissance : .....

Griffe du correcteur

B.P. : CHARCUTIER TRAITEUR

Épreuve : E4 – E41 Gestion – compta. – Math. Appliquées et techniques commerciales

Session : 2010 N° de sujet 10-1647 Folio : 9/16

ANNEXE 1 (À RENDRE AVEC LA COPIE)

Tableaux préparatifs au calcul de la TVA du mois de juin (arrondir à deux décimales)

Calcul de la TVA collectée

Nature des ventes	Montant TTC	Montant HT	TVA	
			TVA à 5,5 %	TVA à 19,6 %
Total				

Calcul de la TVA déductible

Nature des achats	Montant HT	TVA	
		TVA à 5,5 %	TVA à 19,6 %
Total TVA			

Montant de de la TVA à payer au titre du mois de juin : Indiquez les détails des calculs

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'Enseignement Professionnel
Réseau Scéren

ANNEXE 2-1 - À RENDRE AVEC LA COPIE

Tableau de répartition des charges prévisionnelles pour 2010 (**arrondir à l'entier le plus proche**)

		Charges Variables		Charges fixes	
Nature	Montant	%	Montant	%	Montant
Achat matières premières	89 260 €	100		0	
Autres charges	9 220 €	100		0	
Charges de personnel	68 500 €	15		85	
Charges sociales	30 820 €	15		85	
Électricité	4 800 €	90		10	
Assurance	3 600 €	0		100	
Impôts et taxes	10 272 €	0		100	
Amortissement	12 325 €	0		100	
Total					

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'Enseignement Professionnel
Réseau Scéren

ANNEXE 2-2 - À RENDRE AVEC LA COPIE

Calcul du seuil de rentabilité

	Montant	Pourcentage (arrondir à deux décimales)
Chiffre d'affaires	453 246 €	100 %
Charges variables	.....	.....
Marge sur coût variable	.....	.....
Charges fixes	.....	
Résultat	.....	

Calcul du seuil de rentabilité en €

.....

.....

.....

.....

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'Enseignement Professionnel
Réseau Scéren

ANNEXE 3 - À RENDRE AVEC LA COPIE

☞ Chiffrez le besoin de financement : .....

☞ Indiquez le montant du financement : ✖ crédit-bail : .....

✖ bancaire : .....

✖ personnel : .....

☞ Définissez le crédit-bail ? .....

.....

.....

☞ Qui est le bailleur : .....

☞ Qui est le locataire : .....

☞ Quel est le coût du crédit-bail pour M. DUCROCQ : .....

.....

.....

☞ Quelle somme sera versée en fin de contrat si l'option d'achat est retenue : .....

.....

☞ Quel sera donc le coût total d'acquisition si M. DUCROCQ décide d'acheter le matériel :

.....

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'Enseignement Professionnel
Réseau Scéren

ANNEXE 4 - À RENDRE AVEC LA COPIE

Tableau de comparaison des offres fournisseurs **(arrondir à l'entier)**

Noms des fournisseurs	GARCIA	BATI-RÉNOV	RÉNOV'CALAISIS
Matériaux HT			
Remise			
Main d'œuvre HT			
Montant HT			
Conditions de paiement (s'il y a lieu, indiquez le montant de l'acompte arrondi à l'euro)			
Date de début des travaux			

Fournisseur retenu : .....

Justificatif du choix : .....
.....
.....
.....
.....

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'Enseignement Professionnel
Réseau Scéren

ANNEXE 5 - 1 À RENDRE AVEC LA COPIE

☞ En vous aidant du document 6 page 6, expliquez pourquoi M. DUCROCQ devra porter une attention toute particulière à la réalisation de sa vitrine sur Internet.

.....

.....

.....

☞À partir de vos connaissances, expliquez pourquoi une vitrine sur Internet va permettre à M. DUCROCQ d'élargir sa zone de chalandise, et par conséquent de développer sa clientèle et ses ventes.

.....

.....

.....

.....

☞ Indiquez 6 éléments que doit faire figurer M. DUCROCQ sur son site.

.....

.....

.....

.....

.....

.....

☞ Citez 2 autres moyens de communication que M. DUCROCQ peut utiliser pour élargir sa clientèle.

.....

.....

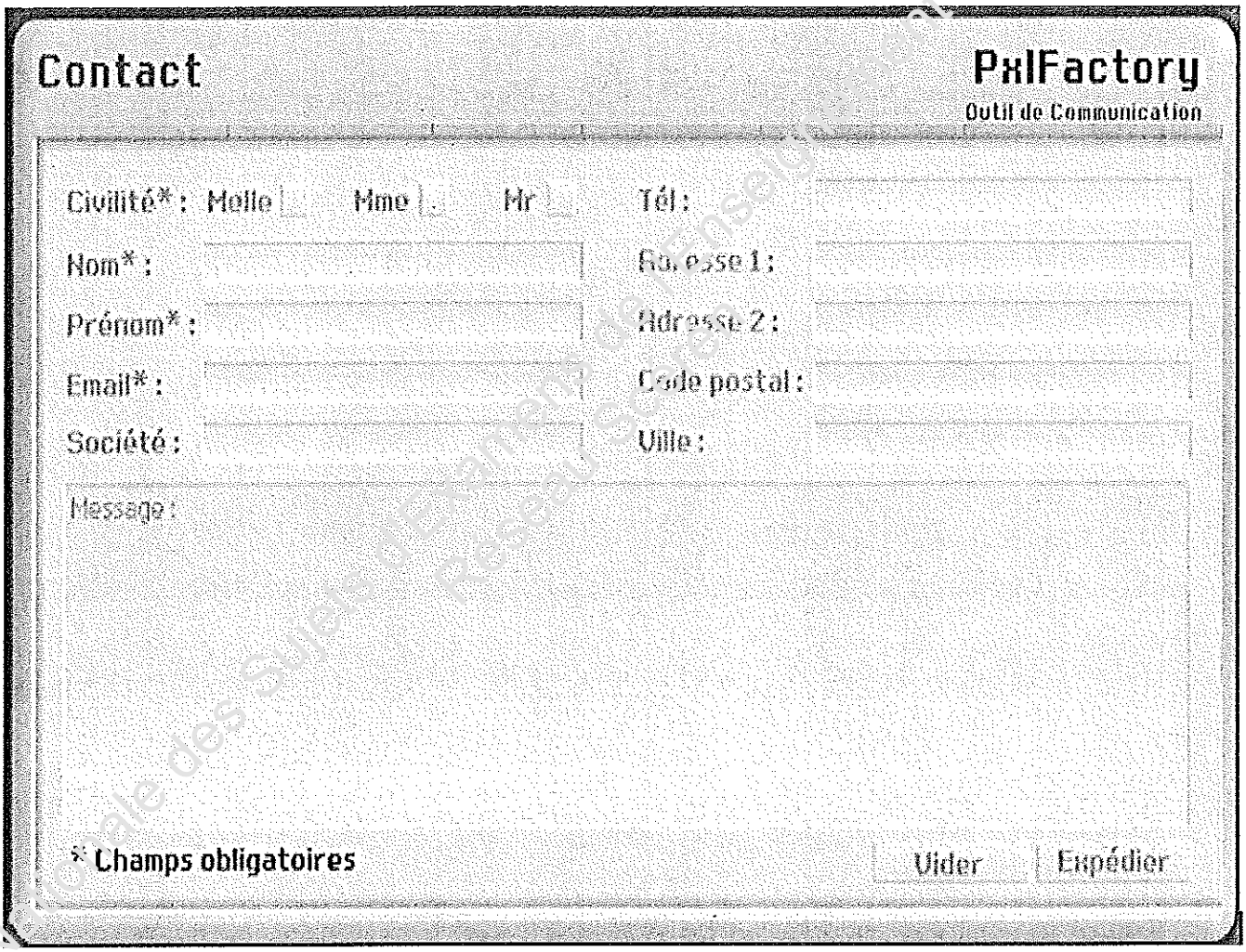
Base Nationale des Sujets d'Examens de l'Enseignement Professionnel
Réseau Scéren

ANNEXE 5-2 - À RENDRE AVEC LA COPIE

Prestations et options	Quantités	Montant unitaire HT (en euro)	Montant total HT (en euro)
		TOTAL HT	

Base Nationale des Sujets d'Examens de l'Enseignement Professionnel
Réseau Scéren

ANNEXE 5-3- À RENDRE AVEC LA COPIE



Base Nationale des Sujets d'Examen de l'enseignement Professionnel
Réseau SCEREN

Copyright © 2026 FormaV. Tous droits réservés.

Ce document a été élaboré par FormaV© avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV©, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV© se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.