Ce document a été mis en ligne par l'organisme FormaV®.

Toute reproduction, représentation ou diffusion, même partielle, sans autorisation préalable, est strictement interdite.

Pour consulter tous nos sujets d'annales et corrigés du BP Charcutier, veuillez visiter :
bpcharcutier.fr/annales-sujets-et-corriges

SERVICES CULTURE ÉDITIONS
RESSOURCES POUR
L'ÉDUCATION NATIONALE

Ce document a été numérisé par le CRDP de Nancy pour la
Base Nationale des Sujets d'Examens de l'enseignement professionnel

Ce fichier numérique ne peut être reproduit, représenté, adapté ou traduit sans autorisation.

Base Nationale des Sujets d'Examens d'enseignement professionnel Réseau SCEREN

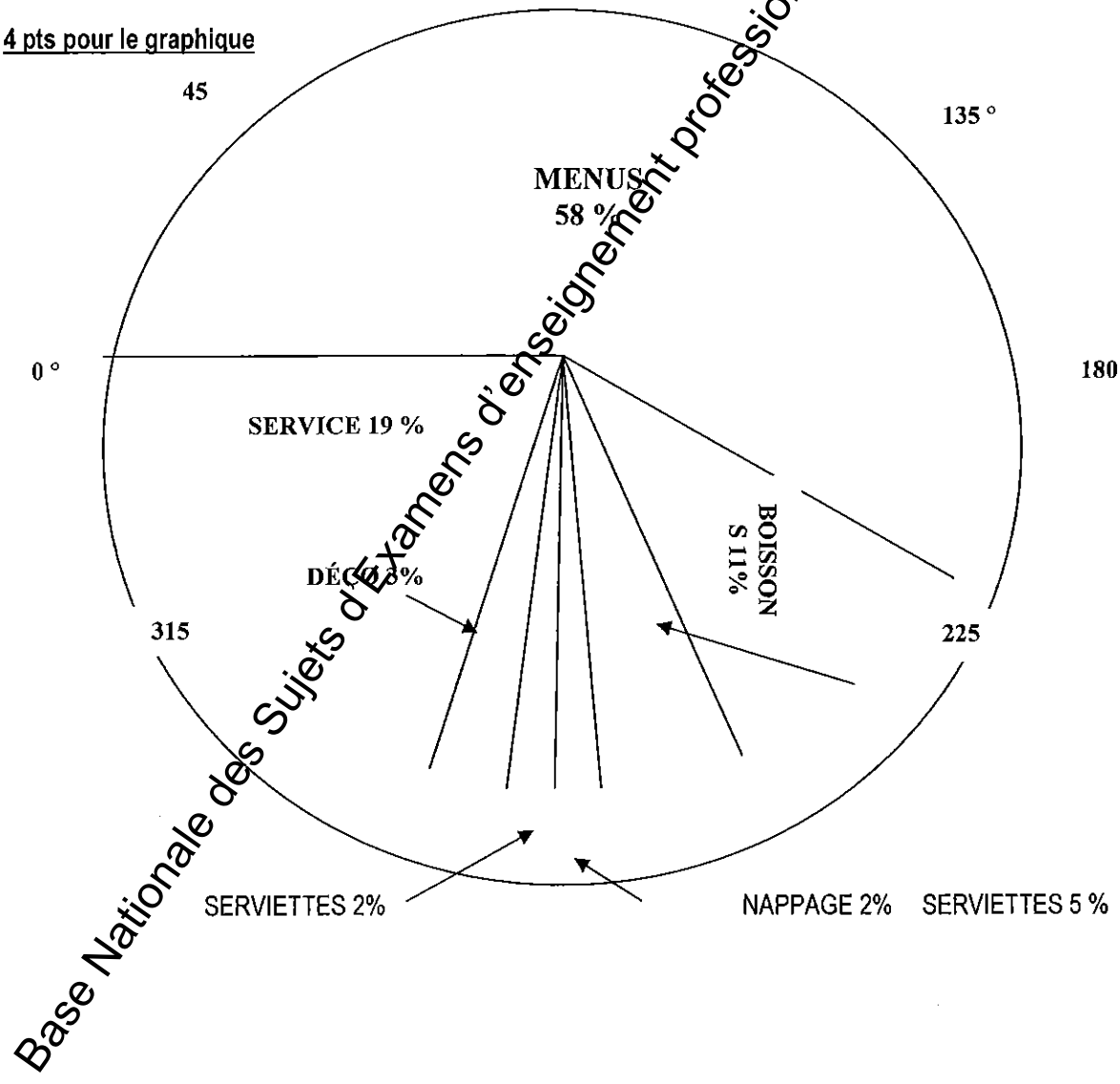
**CORRIGÉ INDICATIF**
**Le jury appréciera la pertinence des réponses proposées par le candidat**

## ANNEXE 1- (8 POINTS)

2 points colonne part % + 2 points colonne degré

| Eléments du devis | Montant en euros | Parts en % arrondies | Degrés arrondis |
|---|---|---|---|
| Menus | 5 760.00 | 58 % | 209° |
| Boissons | 1 080.00 | 11 % | 40° |
| Vaisselle | 486.00 | 5 % | 18° |
| Nappage | 160.20 | 2 % | 7° |
| Serviettes | 216.00 | 2 % | 7° |
| Décoration | 331.20 | 3 % | 11° |
| Service | 1 860.00 | 19 % | 68° |
| TOTAL | 9893.40 | 100 % | 360° |

**4 pts pour le graphique**




Base Nationale des Sujets d'Examens d'enseignement professionnel Réseau SCEREN

## ANNEXE 2 (18 POINTS)

**CALCUL DU COUT DE MATIÈRE (8 personnes)** (4 points)

| Ingrédients | Poids | Prix | Coût matières | |
|---|---|---|---|---|
| Magret de canard | 2.4 kg | 15,20 € le kg | 1 pt | 36.48 |
| - Échalotes | 120 g | 3,15 € le kilo | 0.5 | 0.38 |
| - Girolles | 0.8 kg | 31,00 € le kilo | 1 | 24.80 |
| - Crème fraîche | 0.5 l | 2,80 € le L | 0.5 | 1.40 |
| - Porto | 0.5 l | 9,20 € le L | 0.5 | 4.60 |
| - Sel, poivre | | | | 0,20 € |
| | | Cout matières total | ……0.5…… | ……67.86€ |

Calcul du cout de revient pour **180 magrets** (arrondi au centime) 6 points

| Charges | Détails des calculs | Montant |
|---|---|---|
| Matières | 67.86 € * 8 personnes soit 1526.85 € pour 180 personnes | 1526.85 **(1 pt)** |
| Main d'œuvre | Temps : 20/8*180 = 450 mn 450 mn /60 = 7.5 h **(1.5 pts)**<br>Salaire : 7.5 h *9.44 = 70.80 **(1 pt)**<br>Charges 70.80 *43.5 % =30.80 **(1 pt)** | 101.60 |
| Électricité | Durée de la cuisson : 20*3 = 1 heure **(1 pt)**<br>Coût : 0.52*6 = 3.12 **(1 pt)** | 3.12 |
| Charges indirectes | 0.92 pour 8 : 0.92/8*180 = 20.70 **(1 pt)** | 20.70 |
| Total pour 180 magrets | 0.5 pt | 1 652.27 |

| | | |
|---|---|---|
| Coût unitaire d'un magret | **1 652.27 /180 = 9.18** (1 pt) | 9.18 |

Coefficient multiplicateur appliqué au coût de revient à son prix de vente TTC.
22 / 9.18 = 2.40 **(2.5 points)**

Prix de vente unitaire hors taxe (en tenant compte de la TVA facturée)
22 / 1.055 = 20.85 € **(2.5 points)**

## ANNEXE 3 (7 points)

Calcul de la TVA due : **(1 point par ligne soit 3 points)**

| | |
|---|---|
| TVA COLLECTÉE | 696.42 |
| TVA DÉDUCTIBLE | 562.00 |
| TVA A DÉCAISSER ou ~~CRÉDIT DE TVA (1)~~ | 134.42 |

Pourquoi la TVA facturée au client s'appelle-t-elle TVA collectée ?
Car le commerçant collecte l'impôt à la place de l'état lors de ses ventes aux clients **(1 point).**

M. Bouland supporte-t-il la charge de la TVA ? Expliquez.
Non, seuls les particuliers supportent la TVA, M Bouland pourra déduire la TVA qu'il a payée sur ses achats de la TVA qu'il a collectée sur les ventes **(2 points)**

A qui M. Bouland versera-t-il chaque mois sa TVA ? Au trésor public **(1 point)**

Base Nationale des Sujets d'Examen d'enseignement professionnel Réseau SCEREN

## ANNEXE 4- (8 POINTS)

1 pt par ligne jusqu'au total à payer soit 3 pts ; 2 pts pour le choix et justification (total 5 pts)

| Fournisseur | Délai de livraison | P.U. | Qté | Montant Brut | Taux de remise | Montant remise | Montant Net Commercial | Port | Total à payer |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| Électromalin | 15 jours | 5 310.00 | 2 | 10 620.00 | 10 % | 1062.00 | 9 558.00 | franco | 9 558.00 |
| Adaménager | 10 jours | 4 995.00 | 2 | 9 990.00 | 5 % | 499.50 | 9 490.50 | 60 | 9 550.50 |
| Pro men | 3 sem. | 5 020.00 | 2 | 10 040.00 | | | 10 040.00 | 40 | 10 080.00 |

**Choix du fournisseur Electromalin : un peu plus cher que Adaménager mais le four de la cuisinière correspond au besoin (Adaménager four de 57 litres)**

Questions informatiques (3 points : 1 pt par question)

| | A | B | C | D | E | F | G | H | I |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | Fournisseur | P.U. | Qté | Montant Brut | Taux de remise | Montant de remise | Montant Net Commercial | Port | Total à payer |
| 2 | Electromalin | | | | | | | | |
| 3 | Adamenager | | | | | | | | |
| 4 | Pro men | | | | | | | | |
| 5 | | | | | | | | | |

Donnez la formule de calcul pour la cellule D2 : =B2*C2

Donnez la formule de calcul pour la cellule G3 : =D3–F3

Donnez la formule de calcul pour la cellule I4 : =G4+H4

Base Nationale des Sujets d'Examens d'enseignement professionnel Réseau SCEREN

## Annexe 5 – (13 points)

**EMPRUNT : 5 points**

Quelle somme Monsieur Boland va-t-il payer tous les mois ? : 188.53 € **(2pts)**

Quel est le montant total des remboursements ?
60 * 188.53 = 11 311.80 € **(1.5 pts)**

Quel est le montant total des intérêts ?
11 311.80-10 000 = 1311.80 **(1.5 pts)**

**CRÉDIT BAIL : 7 points**

Quel est le montant total des loyers versés ?
1 800.00 + (59*247.00) = 16 373.00 € **(1.5 pt)**

Quel est le montant de l'option d'achat ?

10 000.00 * 0.08 = 800.00 € **(1.5 pt)**

Quel est le coût total du crédit bail en cas de rachat ?
16 373.00 + 800.00 = 17 173.00 € **(1 pt)**

Qui est propriétaire des cuisinières pendant la location?
Le propriétaire est Locabail **(1 pt)**

Que pensez-vous de ce mode de financement ? **(2 pts)**

| 1 argument positif | 1 argument négatif (au choix) |
|---|---|
| ➢permet d'acquérir du matériel sans emprunter<br>➢matériel récent | ➢il coûte très cher<br>➢M. Bouland n'est pas propriétaire du bien |

Quel mode de financement est le moins cher ?
L'emprunt **(1 pt)**

Base Nationale des Sujets d'Examens d'enseignement professionnel Réseau SCEREN

## ANNEXE 6 –(10 points)

2 pts pour l'entête (0 si au moins 2 erreurs)

| Nom de l'immobilisation : cuisinière<br>Base HT : 5 200 €<br>Durée d'amortissement : 8 ans | | | Date d'acquisition : 26/05/2010<br>Date de mise en service : 01/06/2010<br>Taux linéaire : 12.50 % | | |
|---|---|---|---|---|---|
| Années | Valeur d'origine | Calcul des annuités | Annuités | Cumul des amortissements | Valeur Nette Comptable |
| 2010 | 5200.00 | 5200*12.5%*7/12 | 379.17 | 379.17 | 4820.83 |
| 2010 | 4995.00 | 5200/8 | 650.00 | 1029.17 | 4170.83 |
| 2011 | 4995.00 | 5200/8 | 650.00 | 1679.17 | 3520.83 |
| 2012 | 4995.00 | 5200/8 | 650.00 | 2329.17 | 2870.83 |

2 pts pour le calcul de la première annuité

1 pt pour l'ensemble des autres annuités

1.5 pts pour la colonne cumul des amortissements
1.5 pts pour la VNC

Quel avantage fiscal procure cette acquisition à M.Bouland ?

Amortir c'est constater la dépréciation du matériel. Les annuités, qui ne constituent pas des charges réelles, sont intégrées aux charges, l'entreprise déclare moins de bénéfices d'où
Une économie d'impôt. **(2 pts)**

Base Nationale des Sujets d'Examens d'enseignement professionnel Réseau SCEREN

## Annexe 7 – (8 pts)

### RÉALISATION DU PROSPECTUS

Accroche : proposition de banquet : (2 points)

Offre promotionnelle : 5 % (1 point)

Date limite de commande : 15 juin (1 point)

Nom : « Au bon p'tit repas » (1.5 points)

Coordonnées de l'entreprise : 2 place des cuisines 14 600 HONFLEUR (1.5 points)

Présentation (1 point)

## ANNEXE 8 – (8 points)

Citer 2 avantages et 2 inconvénients à mettre en place un prospectus **(2 pts)**

| Avantages | Inconvénients |
|---|---|
| ➢toucher une nouvelle clientèle (0,5 point)<br>➢se différencier de la concurrence (0,5 point) | ➢coût de la mise en place des prospectus (0,5 point)<br>➢envoi des prospectus (0,5 point) |

Citer 3 supports de PLV ? **(3 pts)**
**(1 pt par réponse)**

- Présentoirs distributeurs
- Affichettes, panneaux
- Documents d'information, fiches de recettes ...

Citer 3 actions promotionnelles distinctes à mettre en place avec le boulanger voisin, justifiez votre réponse 3pts.)

| Action promotionnelle | Justification |
|---|---|
| ➢ Jeux et concours | Faire venir le client sur le lieu de vente |
| ➢ Bon de réduction | Augmenter les ventes (en valeur) |
| ➢ Cadeau | Fidéliser les clients |
| ➢ Produit gratuit | Augmenter le volume (en quantité) |
| ..... | |
| ..... | |

Accepter toute réponse cohérente

Base Nationale des Sujets d'Examens d'enseignement professionnel Réseau SCEREN

Copyright © 2026 FormaV. Tous droits réservés.

Ce document a été élaboré par FormaV© avec le plus grand soin afin d'accompagner chaque apprenant vers la réussite de ses examens. Son contenu (textes, graphiques, méthodologies, tableaux, exercices, concepts, mises en forme) constitue une œuvre protégée par le droit d'auteur.

Toute copie, partage, reproduction, diffusion ou mise à disposition, même partielle, gratuite ou payante, est strictement interdite sans accord préalable et écrit de FormaV©, conformément aux articles L.111-1 et suivants du Code de la propriété intellectuelle. Dans une logique anti-plagiat, FormaV© se réserve le droit de vérifier toute utilisation illicite, y compris sur les plateformes en ligne ou sites tiers.

En utilisant ce document, vous vous engagez à respecter ces règles et à préserver l'intégrité du travail fourni. La consultation de ce document est strictement personnelle.

Merci de respecter le travail accompli afin de permettre la création continue de ressources pédagogiques fiables et accessibles.